

Projekt z dnia 20 grudnia 2012 r.

ROZPORZĄDZENIE MINISTRA ROZWOJU REGIONALNEGO¹⁾

z dnia2012 r.

w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej na wspieranie tworzenia i rozwoju gospodarki elektronicznej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013²⁾

Na podstawie art. 6b ust. 10 ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (Dz. U. z 2007 r. Nr 42, poz. 275, z późn. zm.³⁾) zarządza się, co następuje:

Rozdział 1

Przepisy ogólne

§ 1. 1. Rozporządzenie określa szczegółowe przeznaczenie, warunki i tryb udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości, zwaną dalej "Agencją", pomocy finansowej w ramach następujących działań ósmej osi priorytetowej Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013:

- 1) 8.1. Wspieranie działalności gospodarczej w dziedzinie gospodarki elektronicznej;
 - 2) 8.2. Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B.
2. Przepisów rozporządzenia nie stosuje się do pomocy finansowej:
 - 1) udzielanej na działalność związaną z wywozem, tj. pomocy bezpośrednio związanej z ilością wywożonych produktów, tworzeniem i funkcjonowaniem sieci dystrybucyjnej lub z innymi wydatkami bieżącymi związanymi z prowadzeniem działalności wywozowej;
 - 2) uwarunkowanej pierwszeństwem użycia towarów produkcji krajowej w stosunku do towarów sprowadzanych z zagranicy.
3. Pomoc finansowa nie może być:
- 1) udzielona przedsiębiorcy spełniającemu kryteria zagrożonego przedsiębiorcy w rozumieniu pkt 9-11 Wytocznych wspólnotowych dotyczących pomocy państwa w celu ratowania i restrukturyzacji zagrożonych przedsiębiorstw (Dz. Urz. UE C 244 z 01.10.2004, str. 2);
 - 2) udzielona ani wypłacona przedsiębiorcy, na którym ciąży obowiązek zwrotu pomocy, wynikający z decyzji Komisji Europejskiej, uznającej pomoc za niezgodną z prawem oraz ze wspólnym rynkiem.
4. Pomoc finansowa nie może być udzielona na działalność w zakresie:
- 1) produkcji lub wprowadzania do obrotu wyrobów tytoniowych;
 - 2) produkcji lub wprowadzania do obrotu napojów alkoholowych;
 - 3) produkcji lub wprowadzania do obrotu treści pornograficznych;

¹⁾ Zgodnie z art. 25 pkt 1 w związku z art. 18 pkt 1 ustawy z dnia 6 grudnia 2006 r. o zasadach prowadzenia polityki rozwoju (Dz. U. z 2009 r. Nr 84, poz. 712 i Nr 157, poz. 1241, z 2011 r. Nr 279, poz. 1644 oraz z 2012 r. poz. 1237) minister właściwy do spraw rozwoju regionalnego jest Instytucją Zarządzającą Programem Operacyjnym Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013. Minister Rozwoju Regionalnego kieruje działem administracji rządowej - rozwój regionalny, na podstawie § 1 ust. 2 rozporządzenia Prezesa Rady Ministrów z dnia 18 listopada 2011 r. w sprawie szczegółowego zakresu działania Ministra Rozwoju Regionalnego (Dz. U. Nr 248, poz. 1487).

²⁾ Tekst Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 został zaakceptowany decyzją Komisji Europejskiej nr K(2007)4562 z dnia 1 października 2007 r. w sprawie przyjęcia Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka w ramach pomocy wspólnotowej z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego objętego celem "konwergencja" w Polsce oraz zmieniony decyzją Komisji Europejskiej nr K(2011) 9788 z dnia 22 grudnia 2011 r. i przyjęty uchwałą Rady Ministrów z dnia 30 października 2007 r. w sprawie przyjęcia Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013.

³⁾ Zmiany tekstu jednolitego wymienionej ustawy zostały ogłoszone w Dz. U. z 2008 r. Nr 116, poz. 730 i 732 i Nr 227, poz. 1505 oraz z 2010 r. Nr 96, poz. 620, Nr 240, poz. 1603 i Nr 257, poz. 1726.

- 4) obrotu materiałami wybuchowymi, bronią i amunicją;
- 5) gier losowych, zakładów wzajemnych, gier na automatach i gier na automatach o niskich wygranych;
- 6) produkcji lub wprowadzania do obrotu środków odurzających, substancji psychotropowych lub prekursorów.

5. Pomoc finansowa jest udzielana w formie bezwrotnego wsparcia finansowego, zwanego dalej "wsparciem", przeznaczony na pokrycie części wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem.

§ 2. 1. Wsparcie w ramach działań:

- 1) 8.1. Wspieranie działalności gospodarczej w dziedzinie gospodarki elektronicznej,
- 2) 8. 2. Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B:
 - a) dla mikroprzedsiębiorcy, małego przedsiębiorcy lub średniego przedsiębiorcy określone w § 12 w zakresie wydatków, o których mowa w § 10 ust. 2 pkt 5 i pkt 9-12,
 - b) dla mikroprzedsiębiorcy, małego przedsiębiorcy lub średniego przedsiębiorcy określone w § 13,
 - c) dla mikroprzedsiębiorców, małych przedsiębiorców lub średnich przedsiębiorców wchodzących w skład sieci kontrahentów określone w § 14

- stanowi pomoc de minimis i jest udzielane zgodnie z warunkami określonymi w rozporządzeniu Komisji (WE) nr 1998/2006 z dnia 15 grudnia 2006 r. w sprawie stosowania art. 87 i 88 Traktatu do pomocy de minimis (Dz. Urz. UE L 379 z 28.12.2006, str. 5, z późn. zm.).

2. Wsparcie w ramach działania 8. 2. Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B, w zakresie inwestycji, o których mowa w § 12, stanowi pomoc publiczną i jest udzielane zgodnie z warunkami określonymi w przepisach rozdziału I, art. 13 w rozdziale II oraz rozdziału III rozporządzenia Komisji (WE) nr 800/2008 z dnia 6 sierpnia 2008 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne ze wspólnym rynkiem w zastosowaniu art. 87 i 88 Traktatu (ogólnego rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych) (Dz. Urz. UE L 214 z 09.08.2008, str. 3), zwanego dalej "rozporządzeniem Komisji".

3. Wsparcie w ramach działania 8.2. Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B, w zakresie szkoleń, o których mowa w § 12, stanowi pomoc publiczną i jest udzielane zgodnie z warunkami określonymi w przepisach rozdziału I, sekcji 8 rozdziału II oraz rozdziału III rozporządzenia Komisji.

4. Wsparcie w ramach działania 8.2. Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B, w zakresie doradztwa, o którym mowa w § 12, stanowi pomoc publiczną i jest udzielane zgodnie z warunkami określonymi w przepisach rozdziału I, art. 26 w rozdziale II oraz rozdziału III rozporządzenia Komisji.

§ 3. 1. Ilekroć w rozporządzeniu jest mowa o:

- 1) B2B (Business-to-Business) - należy przez to rozumieć relację usługową między przedsiębiorcami realizowaną z wykorzystaniem systemów teleinformatycznych przeznaczonych do automatyzacji procesów biznesowych między tymi przedsiębiorstwami;
- 2) dniu zakończenia realizacji projektu - należy przez to rozumieć dzień złożenia wniosku o płatność końcową;
- 3) e-usłudze - należy przez to rozumieć usługę świadczoną w sposób zautomatyzowany przez użycie technologii informacyjnych, za pomocą systemów teleinformatycznych w publicznych sieciach telekomunikacyjnych, na indywidualne żądanie usługobiorcy, bez jednoczesnej obecności stron w tej samej lokalizacji, przy czym do e-usług nie zalicza się:
 - a) usług nadawczych radiowych i telewizyjnych,
 - b) usług telekomunikacyjnych,
 - c) dostawy następujących towarów i świadczenie następujących usług:
 - towary, w przypadku których zamawianie i obsługa zamówienia odbywa się elektronicznie,
 - płyty CD-ROM, dyskietki i podobne nośniki fizyczne,
 - materiały drukowane, takie jak książki, biuletyny, gazety i czasopisma,
 - płyty CD, kasety magnetofonowe,
 - kasety wideo, płyty DVD,
 - gry na płytach CD-ROM,
 - usługi świadczone przez prawników albo doradców finansowych, którzy udzielają swoim klientom porad za pomocą poczty elektronicznej,
 - usługi edukacyjne, w ramach których treść kursu przekazywana jest przez nauczyciela za pomocą Internetu lub sieci elektronicznej (czyli poprzez zdalne połączenie),
 - usługi fizyczne off-line naprawy sprzętu komputerowego,

- hurtownie danych off-line,
 - usługi reklamowe, w szczególności w gazetach, na plakatach i w telewizji,
 - centra wsparcia telefonicznego,
 - usługi edukacyjne świadczone korespondencyjnie, zwłaszcza za pośrednictwem poczty,
 - konwencjonalne usługi aukcyjne, przy których niezbędny jest udział człowieka, niezależnie od sposobu składania ofert,
 - usługi telefoniczne z elementem wideo,
 - dostęp do Internetu i stron World Wide Web,
 - usługi telefoniczne świadczone przez Internet;
- 4) intensywności wsparcia - należy przez to rozumieć stosunek wartości pomocy wyrażonej w ekwiwalencie dotacji brutto do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem;
 - 5) leasingu - należy przez to rozumieć leasing w rozumieniu Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej, włączonych do porządku prawnego Unii Europejskiej rozporządzeniem Komisji (WE) nr 1126/2008 z dnia 3 listopada 2008 r. przyjmującym określone międzynarodowe standardy rachunkowości zgodnie z rozporządzeniem (WE) nr 1606/2002 Parlamentu Europejskiego i Rady (Dz. Urz. UE L 320 z 29.11.2008, str. 1, z późn. zm.);
 - 6) inwestycji - należy przez to rozumieć inwestycję w środki trwałe lub wartości niematerialne i prawne związaną z tworzeniem nowego przedsiębiorstwa, rozbudową istniejącego przedsiębiorstwa, dywersyfikacją produkcji przedsiębiorstwa przez wprowadzenie nowych dodatkowych produktów lub z zasadniczą zmianą dotyczącą procesu produkcyjnego oraz procesu organizacyjnego w istniejącym przedsiębiorstwie;
 - 7) pracowniku znajdującym się w szczególnie niekorzystnej sytuacji - należy przez to rozumieć pracownika, o którym mowa w art. 2 pkt 18 rozporządzenia Komisji;
 - 8) pracowniku niepełnosprawnym - należy przez to rozumieć pracownika, o którym mowa w art. 2 pkt 20 rozporządzenia Komisji;
 - 9) produkcie cyfrowym - należy przez to rozumieć plik zawierający informację zapisaną w postaci cyfrowej, będącą przedmiotem działalności gospodarczej lub publicznej;
 - 10) systemach teleinformatycznych - należy przez to rozumieć systemy teleinformatyczne, o których mowa w art. 3 pkt 3 ustawy z dnia 17 lutego 2005 r. o informatyzacji działalności podmiotów realizujących zadania publiczne (Dz. U. Nr 64, poz. 565, z późn. zm.⁴⁾);
 - 11) szkoleniu specjalistycznym - należy przez to rozumieć szkolenie, o którym mowa w art. 38 pkt 1 rozporządzenia Komisji;
 - 12) środkach trwałych - należy przez to rozumieć środki trwałe, o których mowa w art. 3 ust. 1 pkt 15 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2009 r. Nr 152, poz. 1223, z późn. zm.⁵⁾);
 - 13) usłudze hostingu - należy przez to rozumieć udostępnianie klientowi sprzętu informatycznego za pośrednictwem łączy dzierżawionych;
 - 14) wartościach niematerialnych i prawnych - należy przez to rozumieć wartości niematerialne i prawne, o których mowa w art. 3 ust. 1 pkt 14 ustawy wymienionej w pkt 12;
 - 15) wydatkach kwalifikujących się do objęcia wsparciem - należy przez to rozumieć wydatki określone w rozporządzeniu, faktycznie poniesione i udokumentowane, bezpośrednio związane z projektem i niezbędne do jego realizacji, pomniejszone o naliczony podatek od towarów i usług, z wyjątkiem gdy zgodnie z odrębnymi przepisami podmiotom, o których mowa w § 4 ust. 2, § 9 ust. 2 oraz § 14 ust. 1, nie przysługuje prawo do jego zwrotu lub odliczenia od należnego podatku od towarów i usług.
2. Wydatki kwalifikujące się do objęcia wsparciem poniesione w walucie obcej przelicza się na walutę polską po kursie sprzedaży zastosowanym przez bank dokonujący płatności w dniu jej dokonania.

⁴⁾ Zmiany wymienionej ustawy zostały ogłoszone w Dz. U. z 2006 r. Nr 12, poz. 65 i Nr 73, poz. 501, z 2008 r. Nr 127, poz. 817, z 2009 r. Nr 157, poz. 1241, z 2010 r. Nr 40, poz. 230, Nr 167, poz. 1131 i Nr 182, poz. 1228 oraz z 2011 r. Nr 112, poz. 654, Nr 185, poz. 1092 i Nr 204, poz. 1195.

⁵⁾ Zmiany tekstu jednolitego wymienionej ustawy zostały ogłoszone w Dz. U. z 2009 r. Nr 157, poz. 1241 i Nr 165, poz. 1316, z 2010 r. Nr 47, poz. 278, z 2011 r. Nr 102, poz. 585, Nr 199, poz. 1175 i Nr 232, poz. 1378 oraz z 2012 r. poz. 855.

Rozdział 2

Szczegółowe przeznaczenie i warunki udzielania mikroprzedsiębiorcom lub małym przedsiębiorcom wsparcia na działalność gospodarczą w dziedzinie gospodarki elektronicznej w ramach działania 8.1. Wspieranie działalności gospodarczej w dziedzinie gospodarki elektronicznej Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

§ 4. 1. Agencja może udzielić wsparcia na działalność gospodarczą w dziedzinie gospodarki elektronicznej z przeznaczeniem na realizację projektu polegającego na świadczeniu co najmniej jednej e-usługi, przy czym projekt ten może obejmować wytworzenie produktów cyfrowych koniecznych do świadczenia e-usługi.

2. Wsparcie, o którym mowa w ust. 1, może być udzielone jednokrotnie mikroprzedsiębiorcy lub małemu przedsiębiorcy, który spełnia łącznie następujące warunki:

- 1) prowadzi działalność gospodarczą i ma siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, a w przypadku osoby fizycznej - miejsce zamieszkania na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej;
- 2) złożył wniosek o udzielenie wsparcia:
 - a) nie później niż przed upływem 1 roku od dnia:
 - uzyskania wpisu przedsiębiorcy do Krajowego Rejestru Sądowego, licząc od dnia tego wpisu, albo
 - rozpoczęcia działalności gospodarczej zgodnie z zaświadczeniem z Centralnej Ewidencji i Informacji o Działalności Gospodarczej, licząc od dnia rozpoczęcia działalności gospodarczej,
 - b) po upływie 1 roku i nie później niż przed upływem 2 lat od dnia:
 - uzyskania wpisu przedsiębiorcy do Krajowego Rejestru Sądowego, licząc od dnia tego wpisu, albo
 - rozpoczęcia działalności gospodarczej zgodnie z zaświadczeniem z Ewidencji Działalności Gospodarczej lub Centralnej Ewidencji i Informacji o Działalności Gospodarczej, licząc od dnia rozpoczęcia działalności gospodarczej,pod warunkiem że województwo, w którym ma siedzibę, a w przypadku osoby fizycznej - miejsce zamieszkania, mikroprzedsiębiorca lub mały przedsiębiorca, zostało wskazane w ogłoszeniu o konkursie, o którym mowa w § 17 ust. 2;
- 3) złożył wniosek o udzielenie wsparcia przed rozpoczęciem realizacji projektu, z zastrzeżeniem § 6 ust. 2 pkt 3;
- 4) zobowiązał się do utrzymania trwałości projektu objętego wsparciem przez okres co najmniej 3 lat od dnia zakończenia realizacji projektu;
- 5) wraz z wnioskiem o udzielenie wsparcia złożył oświadczenie, że w okresie od dnia złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do 3 lat po dniu zakończenia realizacji projektu nie jest ani nie będzie kontrolowany przez przedsiębiorcę działającego na rynku właściwym, w rozumieniu przepisów ustawy z dnia 16 lutego 2007 r. o ochronie konkurencji i konsumentów (Dz. U. Nr 50, poz. 331, z późn. zm.⁶⁾);
- 6) złożył nie więcej niż jeden wniosek o udzielenie wsparcia w ramach danego konkursu;
- 7) złożył oświadczenie, że nie uzyskał pomocy finansowej z regionalnego programu operacyjnego na realizację projektu, o którym mowa w ust. 1.

3. Wymóg utrzymania trwałości projektu nie wpływa na możliwość wprowadzania w projekcie uzasadnionych ekonomicznie modyfikacji w zakresie świadczonych usług i ich głównych odbiorców.

§ 5. 1. Wsparcie, o którym mowa w § 4 ust. 1, nie może być udzielone na działalność gospodarczą:

- 1) prowadzoną w sektorze rybołówstwa i akwakultury w rozumieniu rozporządzenia Rady (WE) nr 104/2000 z dnia 17 grudnia 1999 r. w sprawie wspólnej organizacji rynków produktów rybołówstwa i akwakultury (Dz. Urz. WE L 17 z 21.01.2000, str. 22; Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne, rozdz. 4, t. 4, str. 198);
- 2) związaną z produkcją pierwotną produktów rolnych wymienionych w załączniku I do Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej, z wyjątkiem produktów rybołówstwa;

⁶⁾ Zmiany wymienionej ustawy zostały ogłoszone w Dz. U. z 2007 r. Nr 99, poz. 660 i Nr 171, poz. 1206, z 2008 r. Nr 157, poz. 976, Nr 223, poz. 1458 i Nr 227, poz. 1505, z 2009 r. Nr 18, poz. 97 i Nr 157, poz. 1241 oraz z 2011 r. Nr 34, poz. 173

- 3) związaną z przetwarzaniem i wprowadzaniem do obrotu produktów rolnych wymienionych w załączniku I do Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej, z wyjątkiem produktów rybołówstwa, jeżeli:
 - a) wysokość pomocy ustalana jest na podstawie ceny lub ilości tych produktów zakupionych od producentów surowców lub wprowadzonych na rynek przez podmioty gospodarcze objęte pomocą,
 - b) przyznanie pomocy zależy od przekazania jej w części lub w całości producentom surowców;
- 4) prowadzoną w sektorze węglowym w rozumieniu decyzji Rady nr 2010/787/UE z dnia 10 grudnia 2010 r. w sprawie pomocy państwa ułatwiającej zamykanie niekonkurencyjnych kopalń węgla (Dz. Urz. UE L 336 z 21.12.2010, str. 24).
 2. Wsparcie, o którym mowa w § 4 ust. 1, nie może być udzielone:
 - 1) przedsiębiorcy prowadzącemu działalność gospodarczą w zakresie towarowego transportu drogowego na nabycie pojazdów przeznaczonych do takiego transportu;
 - 2) na projekty mające na celu świadczenie usług poczty elektronicznej, usług hostingowych oraz usług związanych z rejestracją i utrzymaniem domen internetowych;
 - 3) na projekty polegające na obrocie handlowym produktami.
 3. Wsparcie, o którym mowa w § 4 ust. 1, może być udzielone mikroprzedsiębiorcy lub małemu przedsiębiorcy, pod warunkiem że łącznie z inną pomocą de minimis, otrzymaną w bieżącym roku podatkowym oraz w ciągu dwóch poprzednich lat podatkowych z różnych źródeł i w różnych formach, nie przekroczy kwoty 200 tysięcy euro, a w przypadku przedsiębiorcy prowadzącego działalność gospodarczą w sektorze transportu drogowego - 100 tysięcy euro.

§ 6. 1. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem, o którym mowa w § 4 ust. 1, są wydatki poniesione po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia, z zastrzeżeniem ust. 2 pkt 3, do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia, jednak nie dłużej niż przez okres 24 miesięcy. Do okresu 24 miesięcy nie wlicza się okresu ponoszenia wydatków, o których mowa ust. 2 pkt 3.

2. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o którym mowa w § 4 ust. 1, zalicza się wydatki na:

- 1) zakup usług informatycznych, technicznych, doradczych prowadzących do wytworzenia produktów cyfrowych oraz związanych z przygotowaniem, świadczeniem i aktualizacją e-usługi;
- 2) wynagrodzenia wraz z obowiązkowymi zapłatami kosztami pracy osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu objętego wsparciem oraz na obowiązkowe zapłaty koszty pracy przedsiębiorców będących osobami fizycznymi prowadzącymi działalność gospodarczą;
- 3) zakup ekspertyz i analiz przygotowawczych związanych z przygotowaniem realizacji projektu oraz usług translacyjnych i innych usług doradczych, poniesionych nie wcześniej niż 6 miesięcy przed dniem złożenia wniosku o udzielenie wsparcia, do wysokości 20 tysięcy złotych;
- 4) pokrycie kosztów ogólnych obejmujących zakup usług transportowych, telekomunikacyjnych, komunalnych lub pocztowych, zakup usług księgowych, prawnych, materiałów biurowych i eksploatacyjnych, najem i eksploatację pomieszczeń, pod warunkiem że ich stawki odpowiadają powszechnie stosowanym na rynku, do wysokości 20% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1-3, 5-11;
- 5) promocję wdrożonych rozwiązań, dokonywaną drogą elektroniczną i tradycyjną, w tym działania informacyjne i promocyjne o udziale finansowym budżetu Unii Europejskiej w projekcie objętym wsparciem;
- 6) nabycie wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how, nieopatentowanej wiedzy technicznej, jeżeli wartości te spełniają łącznie następujące warunki:
 - a) będą wykorzystywane wyłącznie do celów projektu objętego wsparciem,
 - b) będą podlegać amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami,
 - c) będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych;
- 7) zakup nowych środków trwałych, z wyjątkiem nieruchomości w rozumieniu ustawy, o której mowa w § 3 ust. 1 pkt 12;
- 8) raty spłat wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, poniesione przez korzystającego do dnia zakończenia realizacji projektu, do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu prowadzącego do przeniesienia własności, z wyłączeniem leasingu zwrotnego albo spłatę wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, należnej z tytułu umowy leasingu prowadzącego do przeniesienia

- własności, z wyłączeniem leasingu zwrotnego;
- 9) obsługę instrumentów zabezpieczających realizację umowy o udzielenie wsparcia, określonych w umowie o udzielenie wsparcia;
 - 10) pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez beneficjenta odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym, przeznaczonych do obsługi projektu lub płatności zaliczkowych;
 - 11) zakup szkoleń bezpośrednio związanych z uruchomieniem i obsługą e-usługi dla osób zaangażowanych w realizację projektu objętego wsparciem, do wysokości nieprzekraczającej 10 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1-10.
3. Cenę nabycia wartości niematerialnych i prawnych oraz środków trwałych, o których mowa w ust. 2 pkt 6 i 7, ustala się zgodnie z przepisami o rachunkowości.

§ 7. Wsparcie, o którym mowa w § 4 ust. 1, udzielane mikroprzedsiębiorcy lub małemu przedsiębiorcy w odniesieniu do tych samych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, podlega sumowaniu z każdą inną pomocą, w tym pomocą de minimis, bez względu na jej formę i źródło pochodzenia, i nie może przekroczyć maksymalnej intensywności wsparcia, określonej dla danego przeznaczenia pomocy w przepisach Unii Europejskiej.

§ 8. 1. Wielkość wsparcia, o którym mowa w § 4 ust. 1, może wynosić do 70 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, przy czym wartość wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem nie może być niższa niż 20 tysięcy złotych.

2. W przypadku mikroprzedsiębiorcy lub małego przedsiębiorcy będącego osobą fizyczną, który w roku złożenia wniosku o udzielenie wsparcia ma nie więcej niż 27 lat, wielkość wsparcia, o którym mowa w § 4 ust. 1, może wynosić do 80 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem. Kryterium wieku przedsiębiorcy powinno być spełnione przez każdego współnika spółki cywilnej.

3. Maksymalna kwota wsparcia, o którym mowa w § 4 ust. 1 wynosi:

1) 600 tysięcy złotych dla mikroprzedsiębiorcy lub małego przedsiębiorcy, który ubiega się o wsparcie na wdrożenie i świadczenie wysoko zaawansowanej e-usługi, spełniającej definicję określoną w kryteriach dla działania 8.1 Wspieranie działalności gospodarczej w dziedzinie gospodarki elektronicznej, zatwierdzonych przez Komitet Monitorujący Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013.

2) 100 tysięcy złotych dla mikroprzedsiębiorcy lub małego przedsiębiorcy, który ubiega się o wsparcie na wdrożenie i świadczenie e-usługi, określonej w kryteriach dla działania 8.1 Wspieranie działalności gospodarczej w dziedzinie gospodarki elektronicznej, zatwierdzonych przez Komitet Monitorujący Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013.

4. Mikroprzedsiębiorca lub mały przedsiębiorca otrzymujący wsparcie, o którym mowa w § 4 ust. 1, jest zobowiązany do zapewnienia finansowania projektu w części nieobjętej wsparciem.

Rozdział 3

Szczegółowe przeznaczenie i warunki udzielania mikroprzedsiębiorcom, małym przedsiębiorcom lub średnim przedsiębiorcom wsparcia na wdrażanie elektronicznego biznesu typu B2B w ramach działania 8.2. Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

§ 9. 1. Agencja może udzielić wsparcia z przeznaczeniem na realizację projektów o charakterze technicznym, informatycznym i organizacyjnym, które prowadzą do wdrożenia rozwiązania elektronicznego typu B2B, zwanego dalej „wsparciem na wdrażanie elektronicznego biznesu typu B2B”.

2. Wsparcie, o którym mowa w ust. 1, może być udzielone mikroprzedsiębiorcy, małemu przedsiębiorcy lub średniemu przedsiębiorcy, który spełnia łącznie następujące warunki:

- 1) prowadzi działalność gospodarczą i ma siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, a w przypadku osoby fizycznej - miejsce zamieszkania na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej;
- 2) dokonuje inwestycji;
- 3) w wyniku realizacji projektu zobowiąże się do prowadzenia stałej współpracy z co najmniej dwoma przedsiębiorcami;
- 4) złożył wniosek o udzielenie wsparcia przed rozpoczęciem realizacji projektu, z zastrzeżeniem § 10 ust. 2 pkt 9
- 5) zobowiąże się do utrzymania trwałości projektu, w szczególności przez utrzymanie inwestycji objętej

wsparciem w województwie, w którym została zrealizowana, przez okres co najmniej 3 lat od dnia zakończenia realizacji projektu, przy czym nie jest niezgodna z warunkami utrzymania trwałości projektu modernizacja, wymiana przestarzałych instalacji, oprogramowania lub sprzętu w związku z szybkim rozwojem technologicznym.

3. Wymóg utrzymania trwałości projektu nie wpływa na możliwość wprowadzania w projekcie uzasadnionych ekonomicznie modyfikacji w zakresie wdrożonych rozwiązań B2B.

4. Na uzasadniony wniosek mikroprzedsiębiorcy, małego przedsiębiorcy lub średniego przedsiębiorcy Agencja może wyrazić zgodę na przeniesienie inwestycji do innego powiatu w ramach tego samego województwa.

§ 10. 1. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem, o którym mowa w § 9 ust. 1, są wydatki poniesione po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia, z zastrzeżeniem ust. 2 pkt 9, do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia, jednak nie dłużej niż przez okres 24 miesięcy. Do okresu 24 miesięcy nie wlicza się okresu ponoszenia wydatków, o których mowa w ust. 2 pkt 9.

2. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o którym mowa w § 9 ust. 1, zalicza się wydatki na:

- 1) pokrycie kosztów przeniesienia prawa własności budynku lub budowli, pod warunkiem że:
 - a) nieruchomość jest niezbędna do realizacji projektu,
 - b) przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej nieruchomości określonej na dzień nabycia,
 - c) przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy budowlanego potwierdzającą, że nieruchomość może być używana w określonym celu zgodnym z celami projektu objętego wsparciem lub określającą zakres niezbędnych zmian lub ulepszeń,
 - d) w okresie 7 lat poprzedzających datę nabycia nieruchomości jej zakup nie był współfinansowany ze środków Unii Europejskiej ani z krajowych środków pomocy publicznej lub pomocy *de minimis*,
 - e) nieruchomość będzie używana wyłącznie zgodnie z celami projektu objętego wsparciem;
- 2) nabycie robót i materiałów budowlanych związanych z przygotowaniem specjalistycznych pomieszczeń dla aparatury i urządzeń umożliwiających prowadzenie elektronicznego biznesu typu B2B;
- 3) nabycie wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how, nieopatentowanej wiedzy technicznej, w szczególności oprogramowania niezbędnego do wdrożenia rozwiązania elektronicznego biznesu typu B2B, jeżeli wartości te spełniają łącznie następujące warunki:
 - a) będą wykorzystywane wyłącznie do celów projektu objętego wsparciem,
 - b) będą podlegać amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami,
 - c) będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych,
 - d) będą stanowić aktywa oraz pozostaną własnością przedsiębiorcy, który otrzymał wsparcie, przez co najmniej 3 lata od dnia zakończenia realizacji projektu;
- 4) zakup nowych środków trwałych, z wyjątkiem nieruchomości w rozumieniu ustawy, o której mowa w § 3 ust. 1 pkt 12;
- 5) modernizację posiadanej aparatury, urządzeń i innych składników wyposażenia infrastruktury informatycznej zaliczanych do środków trwałych, niezbędną do wdrożenia rozwiązania elektronicznego biznesu,
- 6) nabycie usług informatycznych i technicznych związanych z instalacją infrastruktury technicznej i oprogramowania tworzącego rozwiązanie elektronicznego biznesu typu B2B;
- 7) raty spłat wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, poniesione przez korzystającego do dnia zakończenia realizacji projektu, do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu prowadzącego do przeniesienia własności, z wyłączeniem leasingu zwrotnego albo spłatę wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, należnej z tytułu umowy leasingu prowadzącego do przeniesienia własności, z wyłączeniem leasingu zwrotnego;
- 8) zakup usług doradczych o charakterze informatycznym, technicznym, wdrożeniowym, prawnym i innych usług eksperckich związanych z projektem, w szczególności w zakresie reinżynierii procesów biznesowych, reorganizacji przedsiębiorstw, wydziałania funkcji, wydziałania zadań oraz tworzenia wirtualnych przedsiębiorstw, świadczonych przez doradców zewnętrznych, przy czym usługi te nie mogą stanowić elementu stałej lub okresowej działalności gospodarczej przedsiębiorcy lub być związane z bieżącymi wydatkami operacyjnymi;

- 9) zakup ekspertyz i analiz przygotowawczych lub usług doradczych związanych z przygotowaniem realizacji projektu, poniesione nie wcześniej niż 6 miesięcy przed dniem złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do wysokości 20% wydatków, o których mowa w pkt. 1-7;
- 10) promocję wdrożonych rozwiązań, dokonywaną drogą elektroniczną i tradycyjną, w tym działania informacyjne i promocyjne o udziale finansowym budżetu Unii Europejskiej w projekcie objętym wsparciem;
- 11) obsługę instrumentów zabezpieczających realizację umowy o udzielenie wsparcia, określonych w umowie o udzielenie wsparcia;
- 12) pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez beneficjenta odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym, przeznaczonych do obsługi projektu lub płatności zaliczkowych;
- 13) zakup szkoleń specjalistycznych niezbędnych do wdrożenia rozwiązania elektronicznego biznesu typu B2B dla osób zaangażowanych w realizację projektu objętego wsparciem, do wysokości nieprzekraczającej 10 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1-12, w tym wydatki na:
 - a) zatrudnienie wykładowców,
 - b) podróże wykładowców i uczestników szkolenia, w tym wydatki na zakwaterowanie,
 - c) inne wydatki bieżące, w tym na materiały bezpośrednio związane z realizacją projektu,
 - d) amortyzację narzędzi i wyposażenia w zakresie, w jakim są wykorzystywane na potrzeby realizacji projektu,
 - e) usługi konsultacyjne i doradcze związane z realizacją szkolenia,
 - f) pokrycie kosztów osobowych uczestników szkolenia oraz pokrycie ogólnych kosztów pośrednich (administracyjnych, wynajmu, ogólnych) do wysokości całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w lit. a-e, przy czym w odniesieniu do pokrycia kosztów osobowych uczestników szkolenia uwzględnia się tylko czas faktycznego uczestnictwa w szkoleniu.

3. Cenę nabycia wartości niematerialnych i prawnych oraz środków trwałych, o których mowa w ust. 2 pkt 3 i 4, ustala się zgodnie z przepisami o rachunkowości.

§ 11. Agencja może udzielić mikroprzedsiębiorcy, małemu przedsiębiorcy lub średniemu przedsiębiorcy, wsparcia o którym mowa w § 9 ust. 1 zgodnie z warunkami określonymi w § 12 albo zgodnie z warunkami określonymi w § 13.

§ 12. 1. Wsparcie, o którym mowa w § 9, w części dotyczącej wydatków na inwestycje, doradztwo lub szkolenia, nie może być udzielone na działalność:

- 1) związaną z produkcją podstawową produktów rolnych, o których mowa w art. 2 pkt 22 rozporządzenia Komisji;
 - 2) związaną z przetwarzaniem i wprowadzaniem do obrotu produktów rolnych, o których mowa w art. 2 pkt 22 rozporządzenia Komisji, w przypadkach gdy:
 - a) wysokość pomocy byłaby ustalana na podstawie ceny lub ilości produktów rolnych nabytych od producentów surowców lub wprowadzonych na rynek przez przedsiębiorstwa objęte pomocą lub
 - b) przyznanie pomocy byłoby uzależnione od faktu jej przekazania w części lub w całości producentom surowców;
 - 3) prowadzoną w sektorach rybołówstwa i akwakultury w rozumieniu rozporządzenia Rady, o którym mowa w § 5 ust. 1 pkt 1;
 - 4) prowadzoną w sektorach hutnictwa żelaza i stali oraz włókien syntetycznych w rozumieniu przepisów Unii Europejskiej dotyczących pomocy publicznej⁷⁾;
 - 5) prowadzoną w sektorze węglowym w rozumieniu decyzji Rady, o której mowa w § 5 ust. 1 pkt 4;
 - 6) prowadzoną w sektorze budownictwa okrętowego.
2. Do wsparcia na wdrażanie elektronicznego biznesu typu B2B, w części dotyczącej wydatków

⁷⁾ Zakres sektora hutnictwa żelaza i stali został określony w załączniku I do Wytycznych w sprawie krajowej pomocy regionalnej na lata 2007-2013 (Dz. Urz. UE C 54 z 04.03.2006, str. 13), natomiast zakres sektora włókien syntetycznych w załączniku II do tych Wytycznych.

związanych z modernizacją środków trwałych, zakupem ekspertyz i analiz przygotowawczych oraz usług doradczych związanych z przygotowaniem realizacji projektu, promocją wdrożonych rozwiązań i informacją o udziale finansowym środków budżetu Unii Europejskiej w realizowanym projekcie, obsługą instrumentów zabezpieczających realizację umowy o udzielenie wsparcia oraz na pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez beneficjenta odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym przeznaczonych do obsługi projektu lub płatności zaliczkowych, stosuje się § 5 ust. 1, ust. 2 pkt 1 i ust. 3.

3. Wsparcie na wdrażanie elektronicznego biznesu typu B2B, w części dotyczącej wydatków na analizy przygotowawcze oraz usługi doradcze w zakresie przygotowania projektu, informację o udziale finansowym środków budżetu Unii Europejskiej w realizowanym projekcie, obsługę instrumentów zabezpieczających realizację umowy o udzielenie wsparcia oraz na pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez beneficjenta odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym przeznaczonych do obsługi projektu lub płatności zaliczkowych, jest udzielane do wysokości 85 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem poniesionych w tym zakresie.

4. Wsparcie, na wdrażanie elektronicznego biznesu typu B2B w części dotyczącej wydatków na inwestycje podlega indywidualnej notyfikacji Komisji Europejskiej w przypadkach określonych w art. 6 ust. 2 rozporządzenia Komisji.

5. Wsparcie na wdrażanie elektronicznego biznesu typu B2B, w części dotyczącej wydatków na szkolenia podlega indywidualnej notyfikacji Komisji Europejskiej w przypadkach określonych w art. 6 ust. 1 lit. g rozporządzenia Komisji.

6. Wsparcie, o którym mowa w § 9 ust. 1, w części dotyczącej wydatków na doradztwo podlega indywidualnej notyfikacji Komisji Europejskiej w przypadkach określonych w art. 6 ust. 1 lit. c rozporządzenia Komisji.

7. Wsparcie na wdrażanie elektronicznego biznesu typu B2B udzielane mikroprzedsiębiorcy, małemu przedsiębiorcy lub średniemu przedsiębiorcy w odniesieniu do tych samych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, podlega sumowaniu z każdą inną pomocą, w tym pomocą de minimis, bez względu na jej formę i źródło pochodzenia, i nie może przekroczyć maksymalnej intensywności wsparcia określonej dla danego przeznaczenia pomocy w przepisach Unii Europejskiej.

8. Wydatki kwalifikujące się do objęcia wsparciem, o których mowa w § 10 ust. 2:

- 1) pkt 1-4 i pkt 6-7, będą finansowane zgodnie z warunkami określonymi w przepisach rozdziału I, art. 13 w rozdziale II oraz rozdziału III rozporządzenia Komisji,
- 2) pkt 5 i 9-12 będą finansowane zgodnie z warunkami określonymi w przepisach rozporządzenia Komisji, o którym mowa w § 2 ust. 1,
- 3) pkt 8, będą finansowane zgodnie z warunkami określonymi w przepisach rozdziału I, art. 26 w rozdziale II oraz rozdziału III rozporządzenia Komisji,
- 4) pkt 13, będą finansowane zgodnie z warunkami określonymi w przepisach rozdziału I, sekcji 8 rozdziału II oraz rozdziału III rozporządzenia Komisji.

9. Intensywność wsparcia w części dotyczącej wydatków na inwestycje, z zastrzeżeniem ust. 10, nie może przekroczyć:

- 1) 60 % dla średnich przedsiębiorców i 70 % dla mikroprzedsiębiorców lub małych przedsiębiorców na obszarach należących do województw: lubelskiego, podkarpackiego, warmińsko-mazurskiego, podlaskiego, świętokrzyskiego, opolskiego, małopolskiego, lubuskiego, łódzkiego, kujawsko-pomorskiego;
- 2) 50 % dla średnich przedsiębiorców i 60 % dla mikroprzedsiębiorców lub małych przedsiębiorców na obszarach należących do województw: śląskiego, pomorskiego, zachodniopomorskiego, dolnośląskiego, wielkopolskiego;
- 3) 40 % dla średnich przedsiębiorców i 50 % dla mikroprzedsiębiorców lub małych przedsiębiorców na obszarze należącym do województwa mazowieckiego.

10. Dla przedsiębiorcy prowadzącego działalność gospodarczą w sektorze transportu intensywność wsparcia, określoną w ust. 9 obniża się o 10 punktów procentowych w przypadku średniego przedsiębiorcy oraz o 20 punktów procentowych w przypadku mikroprzedsiębiorcy lub małego przedsiębiorcy.

11. W przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego przedsiębiorcy lub średniego przedsiębiorcy wykonującego działalność gospodarczą w sektorze transportu do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem nie zalicza się wydatków na zakup środków transportu.

12. W przypadku projektu realizowanego w kilku lokalizacjach objętych różną intensywnością

wsparcia, maksymalną dopuszczalną intensywnością wsparcia, w części dotyczącej wydatków na inwestycje, jest pułap określony dla tej lokalizacji projektu, w której intensywność wsparcia jest najniższa.

13. Intensywność wsparcia w części dotyczącej wydatków na szkolenia specjalistyczne nie może przekroczyć 25 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem.

14. Intensywność wsparcia, o której mowa w ust. 13, zwiększa się o:

- 1) 10 punktów procentowych w przypadku szkoleń dla pracowników znajdujących się w szczególnie niekorzystnej sytuacji lub niepełnosprawnych;
- 2) 10 punktów procentowych w przypadku średniego przedsiębiorcy i o 20 punktów procentowych w przypadku mikroprzedsiębiorcy lub małego przedsiębiorcy.

15. Intensywność wsparcia w części dotyczącej wydatków na doradztwo nie może przekroczyć 50 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem.

16. W przypadku gdy projekt, o którym mowa w § 9 ust. 1, stanowi element innego projektu spełniającego warunki określone w art. 2 pkt 12 rozporządzenia Komisji, maksymalną wartość wsparcia udzielanego na realizację projektu inwestycyjnego ustala się zgodnie ze wzorem określonym w § 4 ust. 1 rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 13 października 2006 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej (Dz. U. Nr 190, poz. 1402).

17. Kwota wsparcia na projekt, o którym mowa w § 9 ust. 1, nie może być niższa niż 20 tysięcy złotych.

§ 13. 1. Wsparcie, o którym mowa w § 9 może być udzielane w formie pomocy de minimis, do wysokości 70% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w § 10.

2. Do wsparcia, o którym mowa w ust. 1 stosuje się § 5 ust. 1 oraz ust. 2 pkt 1.

3. Wsparcie, o którym mowa w ust. 1, może być udzielone mikroprzedsiębiorcy, małemu przedsiębiorcy lub średniemu przedsiębiorcy, pod warunkiem że łącznie z inną pomocą de minimis, otrzymaną w bieżącym roku podatkowym oraz w ciągu dwóch poprzednich lat podatkowych z różnych źródeł i w różnych formach, nie przekroczy kwoty 200 tysięcy euro, a w przypadku przedsiębiorcy prowadzącego działalność gospodarczą w sektorze transportu drogowego - 100 tysięcy euro.

4. Wsparcie, o którym mowa w ust. 1, udzielane mikroprzedsiębiorcy, małemu przedsiębiorcy lub średniemu przedsiębiorcy w odniesieniu do tych samych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, podlega sumowaniu z każdą inną pomocą, w tym pomocą de minimis, bez względu na jej formę i źródło pochodzenia, i nie może przekroczyć maksymalnej intensywności wsparcia, określonej dla danego przeznaczenia pomocy w przepisach Unii Europejskiej.

5. Kwota wsparcia, o którym mowa w ust. 1, nie może być niższa niż 20 tysięcy złotych.

§ 14. 1. Wsparcie, o którym mowa w § 9 ust. 1, może być udzielone mikroprzedsiębiorcy, małemu przedsiębiorcy lub średniemu przedsiębiorcy za pośrednictwem koordynatora sieci kontrahentów, przy czym koordynator może być przedsiębiorcą, innym niż mikroprzedsiębiorca, mały przedsiębiorca lub średni przedsiębiorca

2. Przez sieć kontrahentów rozumie się grupę co najmniej trzech mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców, zwanych dalej „uczestnikami sieci kontrahentów”, współpracujących ze sobą na podstawie umowy współpracy, przy czym umowa ta określa warunki i zakres współpracy w odniesieniu do realizowanych wspólnie procesów biznesowych oraz wzajemne prawa i obowiązki przedsiębiorców.

3. Koordynator sieci kontrahentów musi spełniać warunki, o których mowa w § 9 ust. 2 pkt 1-5 oraz udokumentować pełnienie roli koordynatora sieci kontrahentów objętej wnioskiem o udzielenie wsparcia.

4. W ramach sieci kontrahentów wsparcie może uzyskać każdy z mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców wchodzący w skład sieci kontrahentów, który spełnia warunki, o których mowa w § 9 ust. 2 pkt 1-2.

5. Agencja może udzielić pomocy de minimis wyłącznie koordynatorowi sieci kontrahentów będącemu mikroprzedsiębiorcą, małym lub średnim przedsiębiorcą w zakresie wsparcia, o którym mowa w § 9 ust. 1, który może ją przekazywać mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy, wchodzącemu w skład sieci kontrahentów.

6. Uczestnicy sieci kontrahentów otrzymują pomoc de minimis proporcjonalnie do udziału w wydatkach kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o którym mowa w § 9 ust. 1.

7. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o którym mowa w § 9 ust. 1 dla koordynatora sieci kontrahentów będącego mikroprzedsiębiorcą, małym przedsiębiorcą lub średnim przedsiębiorcą zalicza się wydatki, o których mowa w § 10 ust. 2.

8. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o którym mowa w § 9 ust. 1 dla uczestnika sieci kontrahentów zalicza się wydatki, o których mowa w § 10 ust. 2. pkt 1-8 i pkt 13.

9. Kwota wsparcia, o którym mowa w ust. 1, nie może być niższa niż 20 tysięcy złotych i nie może przekroczyć 200 tysięcy euro na każdego przedsiębiorcę otrzymującego pomoc de minimis w ramach sieci kontrahentów.

10. Do wsparcia, o którym mowa w ust. 1 stosuje się § 5 ust. 1 oraz ust. 2 pkt 1.

11. Wsparcie, o którym mowa w ust. 1 może być udzielane w formie pomocy de minimis, do wysokości 70% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w § 10.

12. Wsparcie, o którym mowa w ust. 1, udzielane mikroprzedsiębiorcy, małemu przedsiębiorcy lub średniemu przedsiębiorcy w odniesieniu do tych samych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, podlega sumowaniu z każdą inną pomocą, w tym pomocą de minimis, bez względu na jej formę i źródło pochodzenia, i nie może przekroczyć maksymalnej intensywności wsparcia, określonej dla danego przeznaczenia pomocy w przepisach Unii Europejskiej.

§ 15. Mikroprzedsiębiorca, mały przedsiębiorca lub średni przedsiębiorca otrzymujący wsparcie, o którym mowa w § 9 ust. 1, zapewnia finansowanie projektu w części nieobjętej wsparciem ze środków własnych pochodzących z innych źródeł niż pomoc publiczna.

§ 16. Całkowita wartość projektu nie może przekroczyć 50 milionów euro na dzień udzielania wsparcia.

Rozdział 4

Tryb udzielania wsparcia na wspieranie tworzenia i rozwoju gospodarki elektronicznej

§ 17. 1. Agencja w celu wyłonienia projektów do wsparcia ogłasza na swojej stronie internetowej konkurs, o którym mowa w art. 28 ust. 1 pkt 3 ustawy z dnia 6 grudnia 2006 r. o zasadach prowadzenia polityki rozwoju.

2. Ogłoszenie, o którym mowa w ust. 1, określa:

- 1) rodzaj projektów podlegających wsparciu;
- 2) rodzaj podmiotów, które mogą ubiegać się o wsparcie;
- 3) województwa, o których mowa w § 4 ust. 2 pkt 2 lit. b - w przypadku ogłoszenia o konkursie w ramach działania 8.1 Wspieranie działalności gospodarczej w dziedzinie gospodarki elektronicznej;
- 4) kwotę środków przeznaczonych na wsparcie projektów;
- 5) poziom wsparcia projektów, o którym mowa w art. 26 ust. 1 pkt 7 ustawy z dnia 6 grudnia 2006 r. o zasadach prowadzenia polityki rozwoju;
- 6) maksymalną kwotę wsparcia projektu, o ile została ona ustalona;
- 7) kryteria wyboru projektów;
- 8) termin rozstrzygnięcia konkursu;
- 9) wzór wniosku o udzielenie wsparcia;
- 10) termin, miejsce i sposób składania wniosków o udzielenie wsparcia;
- 11) wzór umowy o udzielenie wsparcia;
- 12) informację o środkach odwoławczych przysługujących wnioskodawcy w ramach systemu realizacji programu operacyjnego.

3. Agencja w dniu ogłoszenia konkursu zamieszcza w dzienniku o zasięgu ogólnopolskim lub regionalnym informację o konkursie, zawierającą co najmniej elementy określone w ust. 2 pkt 1-4 oraz wskazanie adresu strony internetowej, na której zamieszczono ogłoszenie o konkursie.

4. Agencja udziela wsparcia na podstawie oceny dokonanej zgodnie z obowiązującymi kryteriami wyboru projektów.

5. Agencja ogłasza na swojej stronie internetowej listę projektów wyłonionych do wsparcia oraz pisemnie informuje każdego z wnioskodawców o wynikach rozpatrzenia jego wniosku.

§ 18. Do postępowania w sprawie udzielenia wsparcia stosuje się art. 29 ust. 4, art. 30-30g oraz art. 37 ustawy z dnia 6 grudnia 2006 r. o zasadach prowadzenia polityki rozwoju.

§ 19. 1. Pomoc de minimis w zakresie wsparcia w ramach działania 8.1 Wspieranie działalności gospodarczej w dziedzinie gospodarki elektronicznej oraz działania 8.2 Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B na warunkach, o których mowa w § 13 i § 14, może być udzielana do

dnia 30 czerwca 2014 r.

2. Pomoc w ramach działania 8.2 Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B na warunkach, o których mowa w § 12 może być udzielana do dnia 31 grudnia 2013 r.

Rozdział 5

Przepisy przejściowe i końcowe

§ 20. 1. Do umów o udzielenie wsparcia zawartych przed dniem wejścia w życie niniejszego rozporządzenia stosuje się przepisy dotychczasowe.

2. Do wniosków złożonych w ramach konkursów ogłoszonych przed dniem wejścia w życie niniejszego rozporządzenia oraz do umów o udzielenie wsparcia zawieranych na podstawie tych wniosków stosuje się przepisy dotychczasowe.

§ 21. Traci moc rozporządzenie Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 13 sierpnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej na wspieranie tworzenia i rozwoju gospodarki elektronicznej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz. U. Nr 153, poz. 956, z 2009 r. Nr 21, poz. 115, z 2010 r. Nr 105, poz. 666 oraz z 2012 r. poz. 350).

§ 22. Rozporządzenie wchodzi w życie z dniem następującym po dniu ogłoszenia.

UZASADNIENIE

do projektu rozporządzenia w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej na wspieranie tworzenia i rozwoju gospodarki elektronicznej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

Podstawą do wydania rozporządzenia przez Ministra Rozwoju Regionalnego jest art. 6b ust. 10 ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (Dz. U. z 2007, Nr 42, poz. 275, z późn. zm.).

Ze względu na dotychczasową liczbę zmian wprowadzanych do rozporządzenia dla zwiększenia przejrzystości i spójności aktu, konieczne jest wydanie nowego rozporządzenia uwzględniającego wszystkie wprowadzone zmiany z jednoczesnym uchycieniem dotychczasowej regulacji. Wydanie nowego rozporządzenia wynika z oceny wdrażania działań uregulowanych rozporządzeniem oraz potrzeby wprowadzenia zmian i uproszczeń zachęcających przedsiębiorców do podejmowania działań w zakresie rozwoju elektronicznej gospodarki.

Projekt rozporządzenia określa szczegółowe przeznaczenie, warunki i tryb udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości (PARP) pomocy finansowej w ramach następujących działań ósmej osi priorytetowej Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013: 8.1 *Wspieranie działalności gospodarczej w dziedzinie gospodarki elektronicznej* i 8.2 *Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B*. W działaniach tych PARP będzie występować jako instytucja udzielająca wsparcia. Wsparcie finansowe udzielane przez PARP w ramach działań 8.1 i 8.2 objętych projektem rozporządzenia, stanowi pomoc spełniającą przesłanki art. 107 ust. 1 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej. Dopuszczalność udzielanego przez PARP wsparcia jest warunkowana zgodnością z przepisami prawa unijnego i krajowego w zakresie udzielania pomocy publicznej. W konsekwencji niniejszy projekt rozporządzenia stanowi jednocześnie program pomocowy w rozumieniu art. 2 pkt 7 ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej (Dz. U. z 2007 r. Nr 59, poz. 404, z późn. zm.).

Wsparcie udzielane na podstawie rozporządzenia, w szczególnym zakresie, będzie dotyczyć sektora mikroprzedsiębiorstw, małych i średnich przedsiębiorstw. Działania te przyczynią się do ogólnego rozwoju gospodarczego i społecznego.

Rozdział 1 określa zakres regulacji oraz zawiera ogólne przepisy dotyczące pomocy finansowej udzielanej zgodnie z projektem rozporządzenia.

W przepisach ogólnych wskazane zostały: przedmiot regulacji (§ 1), wyłączenia udzielania pomocy finansowej wspólne dla obu działań (§ 1 ust. 2-4) oraz przeznaczenia pomocy finansowej udzielanej w ramach rozporządzenia (§ 2). Wyłączenia udzielania pomocy finansowej określone w § 1 ust. 2-3 wynikają z konieczności zachowania zgodności przepisów rozporządzenia z rozporządzeniami unijnymi. Ze względu na wprowadzenie w ramach projektowanego rozporządzenia nowych rozwiązań i przeznaczenia pomocy (§ 13 i § 14) w działaniu 8.2, przepisy § 2 zostały odpowiednio dostosowane. Dla większej czytelności i przejrzystości rozporządzenia w § 3 ust.1 wprowadzone zostały niezbędne definicje w zakresie wspierania tworzenia i rozwoju gospodarki elektronicznej.

W ramach projektu rozporządzenia, z uwagi na praktyczne aspekty prowadzenia współpracy biznesowej między przedsiębiorstwami odstąpiono w definicji B2B (Business-to-Business) od wymogu koordynacji działań między przedsiębiorcami planującymi wdrożenie rozwiązań typu B2B (§ 3 ust.1 pkt 1).

Rozdział 2 określa szczegółowe przeznaczenie i warunki udzielania pomocy finansowej w ramach działania 8.1 *Wspieranie działalności gospodarczej w dziedzinie gospodarki elektronicznej*.

W § 4 - § 8 określono szczegółowe warunki udzielania wsparcia w ramach działania 8.1, którego celem jest stymulowanie rozwoju rynku e-usług poprzez bezpośrednie wsparcie mikroprzedsiębiorców lub małych przedsiębiorców.

W § 4 ust. 2 wskazano grupę przedsiębiorców do których skierowane jest wsparcie, tj. mikroprzedsiębiorców lub małych przedsiębiorców, którzy prowadzą działalność gospodarczą na rynku nie dłużej niż 2 lata, licząc od momentu uzyskania wpisu do Krajowego Rejestru Sądowego (KRS) lub od dnia

rozpoczęcia prowadzenia działalności gospodarczej, zgodnie z zaświadczeniem z Centralnej Ewidencji i Informacji o Działalności Gospodarczej (CEIDG) lub Ewidencji Działalności Gospodarczej (EDG). Przepisy te zapewniają jednakowe warunki udzielania wsparcia przedsiębiorcom ubiegającym się o dofinansowanie projektu w ramach działania 8.1 PO IG, bez względu na typ rejestru, w którym została zarejestrowana działalność gospodarcza (EDG, KRS, CEIDG). W przepisie tym określono warunki, jakie musi spełnić podmiot otrzymujący pomoc finansową.

Warunki te uwzględniają postanowienia linii demarkacyjnej pomiędzy Programem Operacyjnym Innowacyjna Gospodarka a Regionalnymi Programami Operacyjnymi, gdzie niektóre z nich przewidują instrumenty wsparcia komplementarne do działania 8.1 PO IG, w ramach których o dofinansowanie mogą ubiegać się mikroprzedsiębiorcy lub mali przedsiębiorcy funkcjonujący na rynku dłużej niż 1 rok. Przepis ten uwzględnia ponadto wskazaną możliwość uzyskania wsparcia w niektórych Regionalnych Programach Operacyjnych i uzależnia możliwość przyznania dofinansowania ze środków działania 8.1 PO IG dla przedsiębiorców funkcjonujących dłużej niż 1 rok od tego, czy województwo, w którym mają siedzibę lub miejsce zamieszkania (w przypadku osób fizycznych) zostanie wymienione w ogłoszeniu o naborze wniosków.

Ogłoszenie o konkursie będzie zawierało informacje o województwach, w których Regionalne Programy Operacyjne (RPO) nie przewidziały możliwości uzyskania przez mikroprzedsiębiorców lub małych przedsiębiorców wsparcia komplementarnego z działaniem 8.1 PO IG. Przedsiębiorcy mający siedzibę lub miejsce zamieszkania w województwach wymienionych w ogłoszeniu o naborze wniosków będą mogli ubiegać się o wsparcie, jeżeli okres ich funkcjonowania nie jest dłuższy niż 2 lata.

Natomiast przedsiębiorcy mający siedzibę lub miejsce zamieszkania w województwach, które nie zostaną wymienione w ogłoszeniu o naborze wniosków, będą mogli ubiegać się o wsparcie, jeżeli okres ich funkcjonowania nie jest dłuższy niż 1 rok. Ponadto wprowadzono w rozporządzeniu obowiązek składania oświadczenia przez wnioskodawcę, że na realizację projektu nie uzyskał wsparcia z innych źródeł (RPO). W ramach projektu rozporządzenia w przypadku grupy przedsiębiorców prowadzących działalność nie dłużej niż 1 rok, z uwagi na fakt, iż przepisy o CEIDG obowiązują od 1 lipca 2011 r. z § 4 ust. 2 pkt 2 lit. a usunięto odniesienie do zaświadczeń z EDG.

W ramach działania 8.1 *Wspieranie działalności gospodarczej w dziedzinie gospodarki elektronicznej* przewiduje się udzielanie wyłącznie pomocy na zasadzie de minimis. Jest to, biorąc pod uwagę wielkość pojedynczej dotacji, rodzaj beneficjenta oraz katalog planowanych do dofinansowania wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, optymalna forma pomocy. W § 5 projektu rozporządzenia określone zostały warunki udzielania tej pomocy, zgodnie z rozporządzeniem Komisji (WE) nr 1998/2006 z dnia 15 grudnia 2006 r. w sprawie stosowania art. 87 i 88 Traktatu do pomocy de minimis (Dz. Urz. WE L 379 z 28.12.2006, str. 5), a więc wyłączenia stosowania, ograniczenia i limity kwotowe oraz zasada kumulacji (§ 7).

W § 6 wskazany został katalog wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem. Z uwagi na brak specyficznych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w pomocy de minimis, projektodawca ma możliwość wskazania szerszego katalogu wydatków i jednocześnie ograniczenia udzielanego wsparcia na wysokim poziomie 70% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem.

Projektowana regulacja stwarza wnioskodawcom możliwość ponoszenia przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie, wydatków związanych z zakupem ekspertyz i analiz przygotowawczych związanych z przygotowaniem realizacji projektu, usług translacyjnych i innych usług doradczych. Okres ponoszenia tych wydatków i ich wielkość zostały ograniczone, tj. do 6 miesięcy przed dniem złożenia wniosku o udzielenie wsparcia i do wysokości 20 tys. złotych. Jednocześnie w § 6 ust. 1 wskazano, iż okres ich ponoszenia przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie nie wlicza się do 24-miesięcznego okresu realizacji projektu. Proponowana zmiana ma na celu umożliwienie wnioskodawcom ponoszenia przed dniem złożenia wniosków o dofinansowanie, wydatków, które będą miały wpływ zarówno na jakość przygotowania wniosku o udzielenie wsparcia, jak i na prawidłową realizację projektu.

W § 8 określone zostały ramy kwotowe pomocy – wartość wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem projektu nie może być niższa niż 20 tysięcy złotych, a kwota wsparcia w zależności od rodzaju projektu wynosi 600 tys. zł dla mikroprzedsiębiorcy lub małego przedsiębiorcy, który ubiega się o wsparcie na wdrożenie i świadczenie wysoko zaawansowanej e-usługi, zdefiniowanej w kryteriach dla działania 8.1

albo 100 tys. zł dla mikroprzedsiębiorcy lub małego przedsiębiorcy, który ubiega się o wsparcie na wdrożenie i świadczenie e-usługi, jednakże o niższym stopniu zaawansowania niż dla projektu, dla którego wsparcie wynosi 600 tys. zł. Przepisy te w ramach projektu rozporządzenia wprowadzają nowe rozwiązanie, które dopuszcza ogłoszenie w tym samym czasie i na tych samych warunkach, o których mowa w projekcie rozporządzenia, dwóch naborów wniosków o dofinansowanie. W zależności od stopnia zaawansowania planowanej do wdrożenia i świadczenia e-usług i w ramach projektu, przedsiębiorca może maksymalnie otrzymać na jego realizację 100 tys. zł albo 600 tys. zł. Rozwiązanie to jest odpowiedzią na wymagany dotychczas wysoki poziom innowacyjności e-usługi stawiany wszystkim wnioskodawcom działania 8.1.

Intensywność wsparcia dla działania 8.1 określono na poziomie 70 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem. Jednocześnie z uwagi na fakt, iż dla rozwoju gospodarki szczególnie cenne jest podejmowanie działalności gospodarczej przez młodych przedsiębiorców, w tym zwłaszcza absolwentów szkół wyższych – najlepiej znających i najchętniej stosujących innowacyjne rozwiązania, dla projektów realizowanych przez młodych przedsiębiorców przewidziano intensywność wsparcia w wysokości 80%.

Rozdział 3 określa szczegółowe przeznaczenie i warunki udzielania pomocy finansowej w ramach działania 8.2 *Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B*.

W ramach działania 8.2 PARP może udzielić wsparcia na stymulowanie tworzenia wspólnych przedsięwzięć gospodarczych prowadzonych w formie elektronicznej typu przedsiębiorstwo – przedsiębiorstwo, poprzez wsparcie projektów realizowanych przez mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców prowadzących działalność gospodarczą i mających siedzibę, a w przypadku osoby fizycznej – miejsce zamieszkania na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, polegających na realizacji przedsięwzięć o charakterze technicznym, informatycznym oraz organizacyjnym, które doprowadzą do wdrożenia procesów biznesowych w formie elektronicznej.

W § 9 ust. 2 określono warunki, jakie musi spełnić wnioskodawca działania 8.2. W ramach projektowanej regulacji złagodzone jeden z warunków, jakie dotychczas musiał spełniać wnioskodawca ubiegający się o wsparcie. Zrezygnowano z warunku, zgodnie z którym mikro, mały lub średni przedsiębiorca musiał wykazać współpracę w oparciu o zawarte umowy z co najmniej dwoma innymi przedsiębiorcami, niekoniecznie z sektora MŚP. Zgodnie z projektowaną regulacją nawiązanie współpracy ma być efektem realizacji projektu, nie zaś warunkiem obligatoryjnym, pozwalającym na ubieganie się o wsparcie.

W § 10 określono katalog wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem i zasady ich kwalifikacji.

W ramach projektowanej regulacji, podobnie jak dla działania 8.1 stworzono wnioskodawcom możliwość ponoszenia, przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie, wydatków związanych z zakupem ekspertyz i analiz przygotowawczych lub usług doradczych związanych z przygotowaniem realizacji projektu dotyczącego wdrożenia elektronicznego biznesu typu B2B. Z uwagi na fakt, iż wydatki te mogą być ponoszone do 6 miesięcy przed dniem złożenia wniosku o udzielenie wsparcia, objęto je pomocą de minimis. W § 10 ust. 1 wskazano ponadto, iż okres ponoszenia tych wydatków nie będzie wliczany do 24-miesięcznego okresu realizacji projektu. Jednocześnie pozostawiono możliwość ponoszenia, po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie, wydatków na usługi doradcze o charakterze informatycznym, technicznym, wdrożeniowym, prawnym i innych usług eksperckich związanych z projektem, w szczególności w zakresie reinyżynierii procesów biznesowych, reorganizacji przedsiębiorstw, wydziałania funkcji, wydziałania zadań oraz tworzenia wirtualnych przedsiębiorstw, świadczonych przez doradców zewnętrznych. W ramach projektowanej regulacji rozszerzono katalog wydatków kwalifikowalnych o koszty związane z zakupem budynków lub budowli, nabyciem robót i materiałów budowlanych, a także modernizacją środków trwałych. Rozszerzenie katalogu kosztów kwalifikowalnych ma na celu zwiększenie zakresu możliwych do realizacji przedsięwzięć dotyczących wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B. W tym samym celu zniesiono również ograniczenia dotyczące maksymalnej kwoty wsparcia, wynoszącej dotychczas 2 mln zł.

W ramach projektowanej regulacji koszty kwalifikowalne ponoszone przez przedsiębiorców w zakresie promocji ujednolicono z zakresem kosztów promocji obowiązującym dla działania 8.1. Oznacza to, iż wsparciem zostanie objęta również promocja projektu i wdrożonych rozwiązań typu B2B.

W ramach projektowanej regulacji w przypadku ubiegania się o wsparcie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B, stworzono alternatywę dla wsparcia udzielanego zgodnie z dotychczasowymi

zasadami, które pomimo skomplikowanej struktury udzielanego wsparcia są optymalnym sposobem wsparcia, nie wiążącego się z koniecznością notyfikacji projektowanej pomocy publicznej w trybie ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. *o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej*. Jest nią wsparcie udzielane zgodnie z zasadami pomocy de minimis. Wnioskodawca będzie miał możliwość ubiegania się o wsparcie na wdrożenie elektronicznego biznesu typu B2B na takich samych warunkach i w zakresie tych samych kosztów kwalifikowanych określonych w projekcie rozporządzenia, z tą jednak różnicą, iż wsparcie to w całości będzie stanowiło pomoc de minimis.

W § 12 określono wszystkie warunki udzielania wsparcia w I wariantcie, tj. zgodnie z dotychczasowymi regulacjami. W ramach wsparcia, o którym mowa w § 12 udzielana jest pomoc finansowa o czterech przeznaczeniach: regionalna pomoc inwestycyjna, pomoc szkoleniowa, pomoc na doradztwo – udzielana zgodnie z przepisami rozporządzenia Komisji nr 800/2008 z dnia 6 sierpnia 2008 r. *uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne ze wspólnym rynkiem w zastosowaniu art. 87 i 88 Traktatu* oraz pomoc de minimis.

W ramach regionalnej pomocy inwestycyjnej udzielane jest wsparcie na nowe inwestycje. W ramach pomocy de minimis wsparciem mogą zostać objęte wydatki niemożliwe do sfinansowania w ramach innych przeznaczeń tj. wydatki na modernizację środków trwałych, promocję projektu, wydatki na obsługę instrumentów zabezpieczających, czy też otwarcie rachunku bankowego. Udzielanie pomocy de minimis będzie wymagało jej dokumentowania przez podmiot udzielający pomocy poprzez wydanie zaświadczeń o pomocy de minimis. Regulacje w tym zakresie zostaną określone w dokumentacji konkursowej.

W wariantcie tym, w ramach projektowanej nowelizacji wydatki na doradztwo zostały podzielone na dwie grupy. Pierwsza z nich dotyczy wydatków na zakup ekspertyz i analiz przygotowawczych lub usług doradczych związanych z przygotowaniem realizacji projektu, ponoszonych nie wcześniej niż 6 miesięcy przed dniem złożenia wniosku o udzielenie wsparcia (§ 10 ust. 2 pkt 9). Wydatki te zostały objęte pomocą de minimis i ograniczone do wysokości 20% wydatków dotyczących części inwestycyjnej. Ponoszenie wydatków na ekspertyzy, analizy przygotowawcze i usługi doradcze pozwoli wnioskodawcom na lepsze przygotowanie wniosku o dofinansowanie, jak i prawidłową realizację projektu dotyczącego wdrożenia elektronicznego biznesu B2B.

Drugą grupę wydatków stanowią wydatki ponoszone w trakcie realizacji projektu na usługi doradcze (§ 10 ust. 2 pkt 8) o charakterze informatycznym, technicznym, wdrożeniowym, prawnym i inne usługi eksperckie związane z projektem, w szczególności w zakresie reinżynierii procesów biznesowych, reorganizacji przedsiębiorstw, wydzielenia funkcji, wydzielenia zadań oraz tworzenia wirtualnych przedsiębiorstw, świadczonych przez doradców zewnętrznych. Wydatki te będą ponoszone jak dotychczas, zgodnie z art. 26 rozporządzenia Komisji nr 800/2008.

W ramach pomocy na szkolenia istnieje możliwość sfinansowania kosztów szkoleń związanych z projektem (w ramach zasady elastyczności), do 10% pozostałych – poza kosztami szkoleń – wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w ramach projektu objętego wsparciem.

Konieczność wprowadzenia tak różnych przeznaczeń pomocy pociągnęła za sobą potrzebę odpowiedniego uregulowania w § 12 kwestii związanych z intensywnością wsparcia, wyłączeniami oraz zasadą kumulacji.

Dla wariantu II tj. dla wspierania wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B zgodnie z warunkami pomocy de minimis, stanowiącego alternatywę dla wsparcia, o którym mowa w § 12, w ramach projektowanej regulacji wprowadzono § 13. W paragrafie tym określono warunki, zgodnie z którymi udzielana będzie pomoc de minimis na wdrożenie elektronicznego biznesu. Katalog kosztów kwalifikujących się do objęcia wsparciem jest analogiczny jak dla wariantu I (§ 10). W § 13 uregulowano ponadto kwestie związane z intensywnością wsparcia - na poziomie 70%, a także minimalną kwotą wsparcia. Zgodnie z zasadami pomocy de minimis kwota wsparcia nie może przekroczyć 200 tys. euro. Dotychczas średnia kwota dofinansowania projektu w ramach działania 8.2 wynosiła ok. 400 tys. złotych. Oznacza to, iż wprowadzenie pomocy de minimis będzie wystarczające dla realizacji projektów o zakresie takim jak dotychczas realizowanym w działaniu 8.2. Jednocześnie objęcie wszystkich wydatków pomocą de minimis, z jednej strony ułatwi wnioskodawcom przygotowanie projektów, Agencji zaś pozwoli na szybszą ocenę i rozliczanie projektów.

W § 14 projektowana regulacja wprowadza nowy typ wsparcia wdrażania elektronicznego biznesu typu

B2B skierowany, nie jak dotychczas do jednego przedsiębiorcy, ale do sieci kontrahentów planujących zintegrowanie swoich systemów informatycznych lub wdrażanie nowych systemów mających na celu umożliwienie automatyzacji wymiany informacji pomiędzy systemami informatycznymi przedsiębiorstw. Sieć kontrahentów została zdefiniowana jako grupa co najmniej trzech mikro, małych lub średnich przedsiębiorców współpracujących ze sobą na podstawie umowy współpracy. Definicja ta odnosi się do wszelkich relacji między przedsiębiorcami tj. producentami, pośrednikami, dostawcami, dystrybutorami, punktami sprzedaży i miejscami świadczenia usług.

Wsparcie określone w § 14 jest udzielane na wspólne przedsięwzięcia przedsiębiorców, mające na celu wdrożenie systemu komunikacji B2B w danej sieci kontrahentów. Wsparcie dla koordynatora sieci kontrahentów, jak i dla uczestników tej sieci należących do sektora MSP będzie udzielane zgodnie z warunkami pomocy de minimis, przy czym koordynator sieci współpracy przekazuje pomoc de minimis uczestnikom tej sieci proporcjonalnie do udziału w wydatkach kwalifikujących się do objęcia wsparciem.

W ramach tego typu wsparcia proponuje się wprowadzenie dużego przedsiębiorcy jako koordynatora sieci kontrahentów. Niemniej jednak, z uwagi na jego status (ograniczenie wynikające z treści PO IG) nie będzie on otrzymywał wsparcia w ramach działania, tj. nie będzie ponosił żadnych wydatków kwalifikowalnych. Koordynator sieci kontrahentów będzie formalnym wnioskodawcą ubiegającym się o wsparcie na wdrażanie elektronicznego biznesu typu B2B. We wniosku o udzielenie wsparcia zostaną wskazani ci przedsiębiorcy z sektora MSP, którzy należą do sieci i będą uprawnieni do ponoszenia wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem. Katalog wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem jest analogiczny do katalogu obowiązującego dla działania 8.2, określonego w § 10. Kwota wsparcia dla wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B dla sieci kontrahentów nie może być niższa niż 20 tys. zł. i nie może przekroczyć 200 tysięcy euro na każdego przedsiębiorcę otrzymującego pomoc de minimis w ramach sieci kontrahentów.

§ 15 określa obowiązek przedsiębiorców do współfinansowania realizacji projektu ze środków własnych. .

Projekt rozporządzenia, z uwagi na zniesienie maksymalnej kwoty wsparcia w ramach działania 8.2 wprowadza przepis (§ 16) eliminujący możliwość wspieranie dużych projektów w rozumieniu przepisów dotyczących pomocy publicznej, zgodnie z którym całkowita wartość projektu nie może przekroczyć 50 milionów euro na dzień udzielania wsparcia.

Rozdział 4 określa tryb udzielania wsparcia w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013, na wspieranie tworzenia i rozwoju gospodarki elektronicznej. Tryb udzielania wsparcia jest zgodny z przepisami ustawy o zasadach prowadzenia polityki rozwoju. Przepis § 17 ust. 2 określa w szczególności elementy, jakie powinno zawierać ogłoszenie o konkursie. Przepisy te skonstruowane zostały w taki sposób, aby były spójne z odrębnymi przepisami regulującymi udzielanie pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 przez PARP. Projekt rozporządzenia wykorzystując przepisy przejściowe dotyczące pomocy de minimis wydłuża terminy udzielania pomocy de minimis. W § 19 wskazano termin udzielania wsparcia w ramach projektu rozporządzenia, zgodnie z którym pomoc w zakresie 8.1 i 8.2 w przypadku wsparcia objętego w całości pomocą de minimis (§ 13) oraz wsparcia dla sieci kontrahentów (§ 14), może być udzielana do dnia 30 czerwca 2014 r. Natomiast pomoc w ramach działania 8.2, o której mowa w § 12 zgodna z rozporządzeniem Komisji nr 800/2008 na inwestycje, doradztwo i szkolenia oraz z pomocą de minimis, może być udzielana do dnia 31 grudnia 2013 r..

Rozdział 5 zawiera przepisy przejściowe i końcowe. Ze względu na wydanie nowego rozporządzenia uwzględniającego wszystkie wprowadzone zmiany z jednoczesnym uchyleniem dotychczasowej regulacji, tj. rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 13 sierpnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej na wspieranie tworzenia i rozwoju gospodarki elektronicznej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz. U. Nr 153, poz. 956, z 2009 r. Nr 21, poz. 115, z 2010 r. Nr 105, poz. 666 oraz z 2012 r. poz. 350) w § 20 wprowadzono przepis przejściowy, zgodnie z którym do umów o udzielenie wsparcia zawartych przed dniem wejścia w życie niniejszego rozporządzenia stosuje się przepisy dotychczasowe. Również do wniosków składanych w ramach konkursów ogłoszonych przed dniem wejścia w życie niniejszego rozporządzenia oraz do umów o udzielenie wsparcia zawartych na podstawie tych wniosków stosuje się przepisy dotychczasowe.

W związku z podjętą decyzją o wydaniu nowego rozporządzenia, rozporządzenie Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 13 sierpnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej na wspieranie tworzenia i rozwoju gospodarki elektronicznej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz. U. Nr 153, poz. 956, z późn. zm.) zostanie uchylone, co odzwierciedla § 21.

W przepisie końcowym w § 22 proponuje się, aby rozporządzenie weszło w życie z dniem następującym po dniu ogłoszenia.

Termin wejścia rozporządzenia w życie nie pozostaje w sprzeczności z zasadami demokratycznego państwa prawa. Brak *vacatio legis* jest uzasadniony ważnym interesem wynikającym z konieczności sprawnego wdrażania Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013.

Przedmiotowa regulacja nie nakłada na podmioty objęte jej oddziaływaniem żadnych dodatkowych obowiązków, a jedynie reguluje warunki przyznawania wsparcia ze środków publicznych na nowe projekty. W wyniku wprowadzenia niniejszej regulacji w życie adresaci aktu prawnego nie będą zobowiązani do dostosowania prowadzonej działalności do wymagań prawa, bowiem niniejsze rozporządzenie takich wymagań nie nakłada. Brak *vacatio legis* nie uniemożliwi zatem adresatom rozporządzenia wywiązania się z zobowiązań nałożonych przez przepisy prawa powszechnie obowiązującego.

Ustawa z dnia 20 lipca 2000 r. o ogłaszaniu aktów normatywnych i niektórych innych aktów prawnych (Dz. U. z 2011 r. Nr 197, poz. 1172, z późn. zm.) w art. 4 ust. 1 wskazuje, że akty normatywne wchodzą w życie po upływie 14 dni od ich ogłoszenia. Należy podkreślić, że ze względu na zaplanowane ogłoszenie kolejnych naborów wniosków w ramach POIG na początku 2013 roku, niezmiernie ważne jest, aby projektowana regulacja weszła w życie z dniem następującym po dniu ogłoszenia. Stanowi to w przekonaniu organu wydającego akt prawny, wystarczającą przesłankę do zrezygnowania ze standardowego *vacatio legis*.

Projekt nie będzie podlegał notyfikacji w trybie ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej, gdyż stanowi program pomocowy w ramach wyłączeń grupowych oraz de minimis i podlega jedynie zgłoszeniu do Prezesa Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów celem zaopiniowania. Projektowana regulacja jest zgodna z prawem Unii Europejskiej w zakresie regulacji w nim ujętych.

Projekt rozporządzenia nie zawiera przepisów technicznych w rozumieniu rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 23 grudnia 2002 r. w sprawie sposobu funkcjonowania krajowego systemu notyfikacji norm i aktów prawnych (Dz. U. Nr 239, poz. 2039 oraz z 2004 r. Nr 65, poz. 597) i nie podlega notyfikacji do Komisji Europejskiej.

Projekt rozporządzenia został udostępniony w Biuletynie Informacji Publicznej na stronie internetowej Ministerstwa Rozwoju Regionalnego, zgodnie z art. 5 ustawy z dnia 7 lipca 2005 r. o działalności lobbingskiej w procesie stanowienia prawa (Dz. U. Nr 169, poz. 1414, z późn. zm.).

OCENA SKUTKÓW REGULACJI

1. Cel wprowadzenia rozporządzenia

Celem rozporządzenia jest wprowadzenie nowych rozwiązań w zakresie dotychczasowego wsparcia oraz uproszczeń zachęcających mikroprzedsiębiorców, małych i średnich przedsiębiorców do podejmowania działań w zakresie rozwoju gospodarki elektronicznej, a także nadanie dotychczasowej regulacji przejrzystości i spójności w zakresie ustanowienia warunków udzielania przedsiębiorcom pomocy publicznej na wspieranie działań w zakresie tworzenia usług elektronicznych oraz tworzenia elektronicznej komunikacji między przedsiębiorstwami w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013.

Łączna alokacja przewidziana w Programie Operacyjnym Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 na działanie 8.1 wynosi 390,6 mln euro, przy czym według danych na grudzień 2012 do wykorzystania zostało niespełna 30 % środków przewidzianych na działanie.

Dane z KSI wg stanu na 10 grudnia 2012 r.			
	Liczba	Wartość w PLN	% alokacji
Alokacja na działanie w PLN		1 603 258 527,50	
Wnioski zatwierdzone przez IZ	2051	1 198 749 116,14	74,77%
Zawarte umowy	1814	1 060 714 483,55	66,16%

Początkowo dynamicznie rosnące z roku na rok zainteresowanie Działaniem 8.1 osiągnęło szczyt pod koniec 2009 r. (w ostatnim trzecim naborze złożono rekordowe 2 816 wniosków). Trend ten zmienił się w 2010 r., kiedy znacząco podwyższone zostały wymagania w zakresie efektywności ekonomicznej i innowacyjności projektów. Wprowadzone w działaniu zmiany wpłynęły na wzrost jakości dofinansowanych przedsięwzięć i równocześnie spowodowały wyraźny spadek liczby składanych i zatwierdzanych wniosków. Podczas ostatniego naboru przeprowadzanego na poprzednich zasadach, tj. pod koniec 2009 r. zostało zgłoszonych aż 2816 wniosków, natomiast podczas jedyne naboru w 2010 r. – tylko 1850, po czym ta liczba systematycznie spadała, aż do 624 na początku 2012 r.

Zjawisko to świadczy o tym, że w obecnym kształcie działania jedynie stosunkowo nieliczna grupa przedsiębiorców jest w stanie spełnić wymagania związane z ubieganiem się o środki – tzn. przy bardzo krótkim stażu w prowadzeniu działalności rynkowej (działanie skierowane jest do młodych firm prowadzących działalność nie dłużej niż 2 lata) posiada wiedzę i rozeznanie pozwalające na zaplanowanie projektu o wysokiej innowacyjności.

Zważywszy, iż pomoc na realizację projektów w ramach działania 8.1 może być udzielana do końca czerwca 2014 r. konieczne jest podjęcie działań usprawniających wdrażanie oraz podnoszących atrakcyjność tego instrumentu dla potencjalnych beneficjentów. Ponieważ wskaźniki dla działania 8.1 są bezpośrednio powiązane z liczbą podpisanych umów o dofinansowanie, zakłada się, iż wprowadzenie uproszczeń w ramach tego instrumentu zwiększy liczbę beneficjentów, w konsekwencji pozytywnie wpłynie na poprawę wskaźnika dotyczącego liczby mikro i małych przedsiębiorców, którzy otrzymali dofinansowanie na realizację projektu w zakresie świadczenia usług drogą elektroniczną i ewentualnego wytworzenia produktów cyfrowych niezbędnych do świadczenia tych usług oraz wskaźnik dotyczący liczby usług elektronicznych przygotowanych do świadczenia w wyniku realizacji projektów.

Na działanie 8.2 przeznaczono w PO IG alokację w wysokości 400,8 mln euro. Działanie to charakteryzuje jednak stosunkowo niski poziom wykorzystania środków przewidzianych na ten instrument.

Dane z KSI wg stanu na 10 grudnia 2012 r.			
	Liczba	Wartość w PLN	% alokacji
Alokacja na działanie w PLN		1 645 139 848,83	
Wnioski zatwierdzone przez IZ	1720	737 710 253,81	44,84%

Zawarte umowy	1445	609 437 594,92	37,04%
---------------	------	----------------	--------

Początkowo stabilnie rosnące z roku na rok zainteresowanie Działaniem 8.2 osiągnęło wysoki poziom w 2010 r. (1 002 złożonych wniosków). Trend ten nieco zmienił się w 2011 r., kiedy w ramach pierwszego naboru złożono 618 wniosków (około 40% mniej), a w ramach drugiego ponownie więcej tj. 763 wnioski. Podobnie sezonowa zmienność miała miejsce w 2012 r. (I konkurs – tylko 431 wniosków, II konkurs – 795 wniosków, III konkurs – rekordowe 1095 wniosków). Mimo bardzo dobrej oceny Działania 8.2 przez przedsiębiorców w żadnym z przeprowadzonych naborów nie została całkowicie wykorzystana zaplanowana alokacja. Od początku 2010 r. do I naboru w 2012 r. średnie wykorzystanie alokacji na konkurs wynosiło 30%. W celu zwiększenia atrakcyjności działania 8.2 na początku 2012 przeprowadzono nowelizację w rezultacie której w ramach II konkursu w 2012 roku w Działaniu 8.2 została złożona większa niż dotychczas liczba wniosków o dofinansowanie (795). W ramach tego konkursu zostało rekomendowanych do dofinansowania 328 wniosków na łączną kwotę 139 213 266,16 PLN, podczas gdy w II naborze 2011 r. zostało rekomendowanych tylko 147 projektów na łączną kwotę 60 850 078,65 PLN. Zmiana ta, znacząca w liczbach bezwzględnych, spowodowała, że wykorzystanie alokacji wzrosło – jednak nadal jest to tylko ok. 44,44%.

Obserwując ponowny wzrost zainteresowania Działaniem 8.2 począwszy od 2012 r., jednak mając w dalszym ciągu na uwadze niski poziom wykorzystania zaplanowanej alokacji konieczne jest wprowadzenie w ramach projektowanego aktu usprawnień i rozwiązań podnoszących atrakcyjność tego instrumentu dla potencjalnych beneficjentów.

Należy jednak zauważyć, iż w ramach działania 8.2 mimo stosunkowo niskiego wykorzystania alokacji osiągnięte zostały bardzo dobre wyniki w zakresie wskaźników realizacji celu działania. Główny wskaźnik *Liczba przedsiębiorców objętych wdrożonym i/lub zintegrowanym systemem informatycznym typu B2B* osiągnął na koniec 2012 r. wartość 15 714, podczas gdy jego przewidywana wartość docelowa wynosiła 5 300. Projektowana regulacja pozytywnie wpłynie na poprawę wskaźników realizacji celów działania 8.2.

2. Podmioty, na które oddziałuje akt normatywny

Rozporządzenie oddziałuje na mikroprzedsiębiorców, małych przedsiębiorców lub średnich przedsiębiorców, oraz na podmiot udzielający pomocy. W pośredni sposób oddziałuje też na przedsiębiorców spoza sektora MSP np. poprzez umożliwienie i ułatwienie współpracy z tymi przedsiębiorcami w zakresie kooperacji w formie elektronicznej.

3. Wpływ rozporządzenia na sektor finansów publicznych, w tym budżet państwa i budżety jednostek samorządu terytorialnego

Pomoc publiczna udzielana na warunkach i w trybie określonych w rozporządzeniu będzie pokrywana ze środków funduszy strukturalnych, zgodnie z zasadami Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 oraz ustawą o ustawą z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych, ze środków budżetu państwa pozostających w dyspozycji Instytucji Pośredniczących - dysponentów środków budżetowych. Wejście w życie niniejszego rozporządzenia nie przyniesie innych niż założone w PO IG skutków dla budżetu państwa. Źródłem finansowania pomocy będą środki pochodzące z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (85%) oraz wkład krajowy (15%).

Łączna alokacja przewidziana w Programie Operacyjnym Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013, na realizację działania 8.1 Wspieranie działalności gospodarczej w dziedzinie gospodarki elektronicznej wynosi 390,6 mln euro (1 617 mln złotych), w tym z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego 332 mln euro (1 374,4 mln złotych) i 58,6 mln euro (242,6 mln złotych) z budżetu państwa.

Natomiast na realizację działania 8.2 Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B przeznaczono w PO IG alokację w wysokości 400,8 mln euro (1 659,8 mln złotych), w tym z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego 340,7 mln euro (1 410,8 mln złotych) oraz 60,1 mln euro (249 mln złotych) z budżetu państwa.

Projektowana regulacja nie ma bezpośredniego wpływu na budżety jednostek samorządu terytorialnego.

4. Wpływ rozporządzenia na rynek pracy

Przyjęcie projektowanej regulacji wpłynie pozytywnie na rynek pracy w wyniku rozwoju przedsiębiorców wdrażających nowe lub integrujących posiadane systemy informatyczne celem umożliwienia automatyzacji wymiany informacji pomiędzy systemami informatycznymi współpracujących ze sobą przedsiębiorstw. Projektowane rozporządzenie stwarza warunki sprzyjające rozwojowi przedsiębiorczości, a przez to umożliwia tworzenie nowych miejsc pracy. Szacuje się, iż w ramach projektowanego instrumentu powstanie ok. 17,5 tys. miejsc pracy.

5. Wpływ rozporządzenia na konkurencyjność gospodarki i przedsiębiorczość, w tym na funkcjonowanie przedsiębiorstw

Projektowane rozporządzenie stwarza warunki umożliwiające podniesienie konkurencyjności polskiej gospodarki. Rozporządzenie będzie miało pozytywny wpływ na konkurencyjność wewnętrzną i zewnętrzną gospodarki ze względu na podniesienie konkurencyjności przedsiębiorców, poprzez wsparcie na tworzenie i rozwoju gospodarki elektronicznej przedsiębiorstw zakładający wykorzystanie nowoczesnych technologii. Przedsiębiorcy uzyskają pomoc publiczną na finansowanie tworzenia usług elektronicznych świadczonych między przedsiębiorstwami, a także wykorzystanie nowoczesnych technologii w przedsiębiorstwach. Realizacja tych działań wzmocni zdolność przedsiębiorców do konkurencyjności na rynku unijnym i innych rynkach, ułatwiając nawiązanie współpracy w nowoczesnych formach (elektronicznych). Szacuje się, iż realizacja projektowanych instrumentów doprowadzi do zwiększenia odsetka przedsiębiorstw prowadzących sprzedaż dla przedsiębiorstw (B2B) za pośrednictwem wyspecjalizowanych rynków internetowych z 0,4% w 2006 r. do 12% w 2013 r. jak również do zwiększenia odsetka przedsiębiorstw, które posiadają systemy informatyczne zintegrowane z innymi przedsiębiorstwami z 4,7% w 2006 r. do 17% w 2013 r. Szacuje się również znaczny przyrost odsetka przedsiębiorstw otrzymujących zamówienia publiczne przez Internet lub inne sieci z 10,5% w 2006 r. do 50% w 2013 r.

6. Wpływ rozporządzenia na sytuację i rozwój regionalny

Projektowana regulacja mająca na celu stworzenie odpowiednich warunków dla rozwoju usług elektronicznych, tworzenia elektronicznej komunikacji między przedsiębiorstwami, wykorzystania nowoczesnych technologii usprawni ich działalność oraz umożliwi szybszy rozwój przedsiębiorstw, w rezultacie pozytywnie wpłynie na sytuację i rozwój regionów.

Rozporządzenie stanowi jeden z elementów systemu wdrażania polityki spójności w okresie 2007-2013. Zakłada się, iż w ścisłym powiązaniu i synergii z 16 Regionalnymi Programami Operacyjnymi oraz Programem Operacyjnym Rozwój Polski Wschodniej, które także przewidują wsparcie w zakresie budowania społeczeństwa informacyjnego, podejmowane w ramach rozporządzenia działania stanowiąc będą silny bodziec rozwojowy.

7. Konsultacje społeczne

Projekt rozporządzenia zostanie przekazany celem zaopiniowania następującym przedstawicielom organizacji społeczno – gospodarczych oraz członkom Komitetu Monitorującego PO IG:

1. Komisji Krajowej NSZZ „Solidarność”,
2. Forum Związków Zawodowych,
3. Ogólnopolskiemu Porozumieniu Związków Zawodowych,
4. Konfederacji Pracodawców Polskich,
5. Polskiej Konfederacji Pracodawców Prywatnych „Lewiatan”,
6. Komisji Wspólnej Rządu i Samorządu Terytorialnego,
7. Business Centre Club,
8. Związkowi Miast Polskich,
9. Związkowi Rzemiosła Polskiego,
10. Naczelnej Organizacji Technicznej,
11. Związkowi Województw RP,

12. Związki Gmin Wiejskich RP,
13. Marszałkom Województw,
14. Unii Metropolii Polskich,
15. Unii Miasteczek Polskich,
16. Związki Powiatów Polskich,
17. Radzie Działalności Pożytku Publicznego,,
18. Federacji Związków Pracodawców Ochrony Zdrowia „Porozumienie Zielonogórskie”,
19. Krajowej Izbie Gospodarczej,
20. Krajowej Izbie Gospodarczej Elektroniki i Telekomunikacji,
21. Polskiej Izbie Komunikacji Elektronicznej.

8. Wynik przeprowadzonych konsultacji społecznych

W wyniku konsultacji społecznych z organizacjami społeczno-gospodarczymi jedynie Polska Konfederacja Pracodawców Prywatnych Lewiatan zgłosiła dwie uwagi. Pierwsza z nich dotyczyła doprecyzowania w zakresie przepisów zobowiązujących beneficjenta do utrzymania trwałości, poprzez dodanie w § 9 ust. 2 pkt 5 przed słowem "wymiana" słowa "modernizacja", zaś po słowie "instalacji" dodanie słowa "oprogramowania". Proponowane doprecyzowanie pozwala na uznanie za zgodną z warunkami utrzymania trwałości unowocześnianie inwestycji poprzez modernizację poszczególnych komponentów projektu, a nie tylko ich wymianę. W pięcioletnim horyzoncie czasowym realizacji projektów 8.2 (uwzględniającym 24 miesięczny maksymalny okres realizacji projektu i trzyletni okres trwałości) możliwość unowocześniania inwestycji z biznesowego punktu widzenia powinna obejmować również modernizację i/lub wymianę oprogramowania. Uwaga ta została uwzględniona.

Druga uwaga zgłoszona przez PKPP Lewiatan dotyczyła uwzględnienia w § 10 ust. 2 pkt 3 w ramach katalogu wartości niematerialnych i prawnych po słowach „w szczególności” opcji nabycia licencji oprogramowania, nabycia autorskich praw majątkowych do oprogramowania, nabycia kopii programów komputerowych. Uwaga ta nie została uwzględniona, z uwagi na fakt, iż sformułowanie „w szczególności” stanowi katalog otwarty dla wszystkich wartości niematerialnych i prawnych.

Pozostałe podmioty z kręgu partnerów społecznych nie zgłosiły uwag.

